EXECUTIVE PROPOSAL / BUNSHIN AI

BUNSHIN AI 公式サービス紹介資料

眠っているLINEと名刺を、ご自身の分身で生きた商談に変える。

本人の声と姿による個別動画フォロー・名刺動画スキャン・24時間自動オンライン説明会

本人の声と姿の分身
LINE・名刺の当日個別フォロー
相手別表紙PDF自動生成
24時間自動説明会

ご挨拶

既存の人脈・名刺資産の掘り起こしから、相手別資料の自動生成、24時間自動オンライン説明会まで。営業フォローの属人化を解消し、ご自身の声と姿で商談化まで完結させる具体的な仕組みをまとめました。

導入・取引実績 ソフトバンク株式会社 / 東京湾横断道路株式会社（海ほたる）ほか多数

株式会社MyStandard（AIDX）

2026年11月27日



株式会社MyStandard（AIDX）
contact@aidx.jp / https://aidx.jp

BUNSHIN AI が実現する 3 つの営業ブレイクスルー

既存の人脈資産を「人手ゼロの個別アプローチ」で商談パイプラインへ転換します

結論 **名刺交換・LINE交換で止まっていた見込み客全員へ、本人そっくりの個別動画と専用資料を当日中に届け、24時間自動で商談予約まで完結させます。**

01

LINE連絡先の自動掘り起こし

過去のLINE履歴をAIが業種・関係性ごとに整理。お名前呼びと個別挨拶入りの専用動画・メッセージを一括生成し、自然な個別返信から商談へつなげます。

最大 94% フォロー準備工数の削減目安

02

名刺30秒動画スキャン＆当日配信

展示会や交流会で得た名刺を机に並べてスマホで30秒撮るだけ。一括リスト化から相手別表紙PDF・個別動画の4チャネル配信まで当日中に完了します。

当日 100% 記憶が新しいうちのフォロー到達

03

24時間自動オンライン説明会

事業に合わせた専用ページと予約カレンダーを自動生成。ご自身の分身が24時間365日プレゼン・質疑応答を行い、個別相談の日程確定まで完結します。

24h / 365日 社長・トップ営業の分身が稼働

自社営業への直接導入はもちろん、顧問先・取引先へのご紹介や代理店パートナー展開にも対応しています。

なぜ、せっかくのご縁が商談につながらないのか

多くの法人営業で「新規集客」以上に大きな機会損失が起きているのが既存接点の放置です



眠る接点 80%+

名刺交換・LINE交換のあと、継続フォローできずに埋もれている見込み客の割合（一般的なBtoB現場）

課題 1

1to1 の個別連絡は時間が足りず、必ず後回しになる

一人ひとりに合わせた文面・資料作成には1件30〜60分を要するため、多忙な経営者やトップ営業ほどフォローが止まります。

課題 2

一斉送信テンプレートは「営業感」が出て既読スルーされる

宛名や文脈のないメルマガ・一斉LINEは開封されにくく、むしろ既存の関係性を損ねるリスクすらあります。

課題 3

展示会・交流会の名刺は翌週には記憶が薄れ、反応率が急落

名刺の入力・お礼メール・資料送付が数日遅れるだけで、相手の検討温度と記憶は大きく低下します。

本質的ボトルネック：「個別性（本人の声・名前呼び・専用資料）」と「圧倒的なスピード・量産性」の両立が、人手だけでは構造的に不可能だった点が最大の原因です。

人の作業は最小限。3 ステップで「個別動画＋専用資料＋商談予約」を自動化

既存のLINE履歴・名刺データを投入するだけで、分身AIがパーソナライズから配信・予約確定まで一貫処理します

STEP 01 / INPUT

既存接点データの取り込み

普段お使いのLINE履歴や名刺をそのまま取り込むだけで顧客データベースを自動整理します。

- LINEやり取りの業種・関係性自動分類
- 机に並べた名刺の30秒スマホ動画OCR
- CSV / Sansan / Eight からの一括名寄せ

人の作業：スマホ撮影 30 秒のみ

STEP 02 / BUNSHIN ENGINE

本人の声・姿による個別生成

経営者・担当者本人の声と姿から、相手ごとに最適化された動画と専用表紙資料を一括生成します。

- 冒頭・結びのお名前呼び＆個別挨拶動画
- 相手先社名・氏名入りの専用表紙PDF/PPTX
- 関係性に合わせたLINE/メール文面案

AI 自動生成（確認後ワンクリック）

STEP 03 / OUTPUT & BOOKING

マルチチャネル配信 & 自動商談化

相手が最も反応しやすい経路で届け、興味を持った見込み客をそのまま商談予約へ導きます。

- LINE・メール・Chatwork・SMS・FAX配信
- 24時間自動オンライン説明会＆Q&A
- 空き枠カレンダー連携で個別相談を自動確定

寝ている間も 24 時間商談予約

すべての送信は管理画面で事前確認・承認できる安全設計。勝手な誤送信を防ぎながら、営業生産性を劇的に引き上げます。

仕組み①：過去のLINEから「自分宛て専用動画」を一括生成し商談へ

一斉配信では絶対に生まれない「自分のために撮ってくれた」特別感で返信率を劇的に引き上げます



相手のお名前呼びと個別挨拶で始まるため、最後まで視聴され自然な個別返信につながります

LINEのやり取りをAIが自動で業種・距離感ごとに整理。一人ひとりの名前を呼ぶ冒頭・結びと、本編紹介を組み合わせた専用動画をまとめて作成します。

01 相手ごとに最適な本編テンプレートをAIが自動提案
過去の会話内容と業種から、不動産向け・一般法人向け・パートナー向けなど最も刺さる本編を自動レコメンドします。

02 冒頭・結びの「声・読み・抑揚」を管理画面で即微調整
漢字の読み方やイントネーションが気になる箇所だけピンポイントで修正・再生成でき、違和感ゼロで届けられます。

03 「文＋リンク」「文→リンク」「リンクのみ」を相手別に選択
親しい相手・久しぶりの相手など距離感に合わせて最適な送り方をワンクリックで切り替えられます。

LINE個別フォロー　お名前呼びAI音声　AI本編レコメンド　誤送信防止承認フロー

仕組み②：並べた名刺を動画撮影。当日中に専用PDF＆個別動画を配信

展示会・交流会の帰り道にスマホで撮るだけで、リスト化から4チャネル自動送付まで完結します

手入力や1枚ずつのスキャンは不要。名刺情報から「相手先社名・氏名入りの専用表紙PDF/PowerPoint」と「個別動画」を自動生成し、相手に合ったチャネルで当日中に届けます。

01 30秒の動画撮影で複数枚の名刺を一括リスト化・業種自動判定

会社名・役職・氏名・メール・電話番号を自動抽出し、重複統合（名寄せ）まで自動処理します。

02 相手専用表紙つきの提案PDF / PowerPointをワンクリック一括量産

今ご覧いただいているこの資料のように、相手の会社名・氏名・個別挨拶を差し込んだ高品質資料を全員分まとめて生成します。

03 LINE以外の接点（メール・Chatwork・SMS・FAX）にも最適配信

名刺に書かれた連絡先に合わせて、最も開封されやすいチャネルから確実にアプローチできます。

名刺動画スキャン　相手別表紙PDF/PPTX　メール　Chatwork　SMS　FAX



机に並べた名刺をスマホでなぞるように撮影するだけで一括OCR・名寄せ・資料生成まで完了

仕組み③：24時間365日、ご自身の分身がオンライン説明会から予約確定まで完結

毎回同じサービス説明を繰り返す時間をゼロにし、検討度の高い見込み客だけと商談できます



事業別専用LP・実写比較スライド・全身分身プレゼンター・空き枠予約カレンダーを一体提供

導入企業の事業やサービスに合わせた専用ページと予約カレンダーを自動生成。申し込まれた説明会をご自身の分身が24時間代わりに進行し、質問回答から個別相談予約まで完結します。

01 実写比較スライド×全身分身プレゼンターによる高い納得感
静止画の無機質な画面ではなく、ご本人の声と自然な所作で魅力を分かりやすく伝えます。

02 視聴中のよくある質問へ即時自動回答し、離脱を防止
料金・導入期間・対応条件などの疑問をその場で解消し、検討意欲が最も高い瞬間に予約へ誘導します。

03 空き枠カレンダー連携で1対1個別相談の日程・Zoom URLを自動確定
営業担当者は「すでに仕組みを理解し、導入意欲が高い相手」とのクロージング商談に集中できます。

専用LP自動生成 | 全身分身プレゼン | チャット自動Q&A | カレンダー予約確定

従来の手動営業・一斉配信と BUNSHIN AI の徹底比較

「個別化の質」と「圧倒的なスピード・再現性」を同時に引き上げます

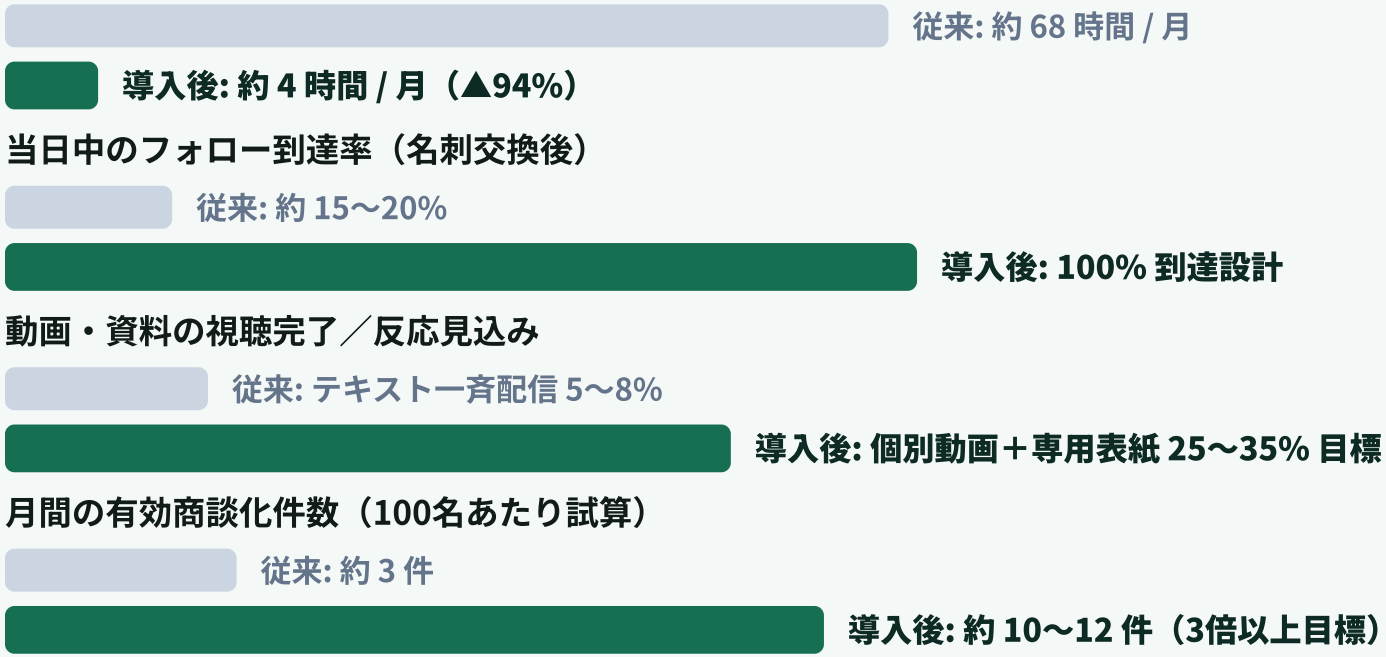
比較軸	従来の手動営業・一斉送信ツール	BUNSHIN AI 導入後
100名への個別フォロー準備	1件40分×100名＝約68時間（現実的に不可能で放置）	改善 **リスト整理・個別動画・専用表紙PDF生成まで約4時間（▲94%）**
相手へのパーソナライズ度	一斉テンプレ文は営業感が強く既読スルー・ブロック要因に	改善 **本人の声による名前呼び動画＋相手社名入り表紙資料で高い視聴完了率**
展示会・交流会の当日フォロー	名刺入力が翌週になり、相手の記憶と温度感が低下	改善 **スマホ30秒撮影で当日中に個別動画＋PDFを4チャネル自動配信**
サービス説明の繰り返し工数	社長・トップ営業が毎回同じ初回説明を1時間ずつ実施	改善 **24時間自動オンライン説明会が初回説明〜予約確定まで完全代行**
営業品質の属人化	トップ営業のトーク・資料作成力に依存し再現できない	改善 **トップの話し方・勝ちパターン資料を分身化し組織全体へ横展開**

※作業時間は1件あたり文章作成・資料表紙差し替え・送付作業を40分と仮定した一般的な業務試算モデルです。

導入効果シミュレーション（月間 100 名フォロー時の試算モデル）

営業工数の劇的な圧縮と、個別動画＋専用資料による商談化率向上を同時に狙えます

月間 100 名アプローチ時の工数・反応比較（従来 vs BUNSHIN AI）



※上記は一般的な法人営業（月間100接点）を前提とした導入効果シミュレーションです。実際の成果は商材単価・リスト属性により変動します。

削減できる営業工数

月 64 時間

営業担当者約0.4名分の余力を創出

商談創出インパクト

3.0 倍以上

眠る既存接点からの掘り起こし目標

投資回収の目安

1〜2 受注

高単価BtoB商材なら初月回収も視野

導入スケジュール：最短 4 週間で本格運用へ立ち上げ

貴社にお願いする作業は最小限に抑え、設計・構築・テストまで弊社が一貫伴走します

フェーズ	Week 1	Week 2	Week 3	Week 4	役割分担（貴社のご負担は最小限）
PHASE 01 / Week 1 **ヒアリング ＆ 分身素材登録**	声・姿モデル構築				貴社 30分ヒアリング＋お写真・音声収録 弊社 訴求設計・本人分身AIモデルセットアップ
PHASE 02 / Week 2 **本編動画 ＆ 提案資料テンプレート設計**		本編＆スライド完成			貴社 出来上がった動画・資料の確認 弊社 業界別本編動画・相手別表紙PDFテンプレート制作
PHASE 03 / Week 3 **パイロット配信 ＆ 反応検証**			20〜50名テスト配信		貴社 管理画面での送信承認（1クリック） 弊社 リスト整理・個別生成・開封/視聴ログ計測
PHASE 04 / Week 4〜 **24時間自動説明会連携 ＆ 本格運用**				自動商談化稼働	貴社 入った個別商談への対応 弊社 説明会LP・予約カレンダー公開・改善チューニング

ご自身の事業でのご活用から、
パートナー連携までお気軽にご相談ください。

営業や顧客フォローの現場で本当に役立つ仕組みを目指して作ったものです。ご都合のよろしいタイミングでお問い合わせください。

OPTION 01

ご自身の事業でのご活用に

LINE・名刺からの個別フォローや、24 時間自動オンライン説明会の構築まで一貫してご活用いただけます。

OPTION 02

パートナー連携・ご紹介に

LINE や名刺をお仕事で使われている経営者様・お取引先様へのご提案や、パートナー連携も承っております。

OPTION 03

お問い合わせ・詳細のご案内

詳しい進め方や実際の動作画面のご案内は、公式お問い合わせ窓口（https://aidx.jp/contact）またはメール（contact@aidx.jp）よりご連絡ください。

運営会社　**株式会社MyStandard（AIDX）**

主要取引実績　**ソフトバンク株式会社 / 東京湾横断道路株式会社（海ほたる）**

公式サイト / 窓口　**https://aidx.jp / contact@aidx.jp**

提供ソリューション　**BUNSHIN AI / AI業務自動化・DX開発**

株式会社MyStandard（AIDX）
contact@aidx.jp / https://aidx.jp